


# PRESTATAIRES LOGISTIQUES

13<sup>e</sup> édition

**ALLOGA  
FRANCE**

1	Nom de la société	Alloga France
2	Date de création	1957 (anciennement Depolabo)
3	Principaux actionnaires	Walgreens Boots Alliance – 100%
4	Localisation du siège social du groupe	Marseille – Europrogramme, 40 blvd de Dunkerque
5	Nom du PDG (et photo en pièce jointe si possible)	Sébastien Drouillet 
6	Nombre total de salariés en 2017	480 (au 31 août 2017)
7	Type d'acteur  <ul style="list-style-type: none"> <li>- prestataire logistique global à l'échelle mondiale (O/N)</li> <li>- prestataire logistique à l'échelle européenne (O/N)</li> <li>- prestataire logistique à l'échelle nationale (O/N)</li> <li>- prestataire logistique à l'échelle régionale (O/N). <b>Précisez la ou les régions</b></li> <li>- Autre (précisez)</li> </ul>	Oui (échelle mondiale, européenne, nationale et régionale)  De par son appartenance à Walgreens Boots Alliance, Alloga fait partie d'un des plus vastes réseaux mondiaux de répartition et de distribution pharmaceutique avec plus de 390* centres de distribution desservant chaque année plus de 230 000* pharmacies, médecins, centres de soins et hôpitaux dans 20 pays.  A l'échelle nationale, Alloga France est représenté par son siège social à Marseille et 5 sites* logistiques basés à Arras, Amiens, Blois, Angers et Lyon.  *au 31 août 2017
8	Chiffre d'affaires 2017 - Monde ? (évolution par rapport à 2016) - France ? (évolution par rapport à 2016)	NC NC
9	Chiffre d'affaires 2017 réalisé <b>en logistique</b> <b>(y compris l'activité transport quand elle est directement liée aux contrats logistiques)</b> <b><u>Le classement est élaboré sur la base du CA LOGISTIQUE FRANCE</u></b> - Monde ? (évolution par rapport à 2016) - France ? (évolution par rapport à 2016)	NC 2017 : 93,3M€ (au 31 août 2017)
10	Nombre de pays en dehors de la France dans lequel vous êtes présent au travers de l'exploitation d'au moins un entrepôt  - Quels pays ?	En Europe Alloga est représenté dans 12 pays : Royaume-Uni, Pays-Bas, Allemagne, Norvège, Espagne, Portugal, Italie, République Tchèque, Roumanie, Lituanie, Slovaquie, Suisse
11	Faits marquants de la société en 2017 et 2018	Avril 2017 : Certification OEA Février 2018 : Nomination d'un nouveau Directeur des Opérations (Sébastien Robillart) et nomination d'une nouvelle Directrice Commerciale et Relation Clients (Sophie Passuello) Avril 2018 : Nomination d'un nouveau Directeur du Business Development (Benoît Devriese)

<b>Activité logistique en France</b>		
12	Surface d'entrepasage en France	115 000m2
13	Nombre d'entrepôts en France  Indiquez le cas échéant la ou les régions dans lesquelles votre activité logistique est la plus importante	5 (au 31 août 2017)
14	Nombre de collaborateurs en France en logistique (en équivalent temps plein)	480 (au 31 août 2017)
15	Secteurs de spécialisation <b>en logistique</b> (avec si possible leurs poids représentatifs en pourcentage), à choisir dans cette liste <ul style="list-style-type: none"> <li>- Agro-alimentaire</li> <li>- Aéronautique</li> <li>- Automobile</li> <li>- Boissons</li> <li>- Chimie</li> <li>- E-commerce</li> <li>- Distribution spécialisée</li> <li>- PGC</li> <li>- Température dirigée (précisez éventuellement)</li> <li>- Grande distribution</li> <li>- High tech</li> <li>- Logistique de chantier</li> <li>- Logistique industrielle in situ</li> <li>- Luxe</li> <li>- Parfums/cosmétique</li> <li>- Produits pharmaceutiques</li> <li>- Textile</li> <li>- Vins et spiritueux</li> <li>- Pièces détachées</li> <li>- Autres (précisez)</li> </ul>	NA NA NA NA NA NA NA O NA O NA NA NA NA NA NA O O NA NA NA O O NA NA NA Acteur logistique dédié à l'industrie pharmaceutique et la santé beauté
16	Dans la liste ci-dessus, pouvez-vous citer trois secteurs (maxi) sur lesquels votre entreprise dispose d'un savoir-faire spécifique <b>en logistique</b> ?	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Produits pharmaceutiques</li> <li>- Pharmacie/parapharmacie/paramédical</li> <li>- Distribution spécialisée</li> </ul>
17	Vos cinq principales références clients en France <b>en logistique</b>	NC
18	Nouvelles références signées en 2017 et 2018 <b>en logistique</b> ?	NC
<b>Prestations à valeur ajoutée proposées en 2017 :</b>		
19	Avez-vous le statut d'OEA ? Et si oui depuis quand ?	Oui Alloga possède depuis avril 2017 le statut d'OEA.
20	Opérations sous douanes ? O/N	Oui
21	Opérations de transport avec flotte en propre O/N. Si oui, précisez le nombre de véhicules ?	Non Ce choix s'explique par une volonté de renforcer la flexibilité du transport.
22	Commissionariat de transport O/N. Si oui depuis quand ?	Oui Alloga agit en tant que commissionnaire transport depuis septembre 2015.
23	Stockage de matières dangereuses O/N. Si oui depuis quand ?	Oui Alloga peut depuis sa création stocker des matières dangereuses de type : produits inflammables, aérosols, produits stupéfiants, produits classifiés...
24	Gestion/pilotage des flux transport O/N. Si oui depuis quand ?	Oui Alloga est depuis sa création en mesure de gérer les flux de transports.
25	Gestion mutualisée des approvisionnements, ou pooling : O/N. Si oui depuis quand (et si possible exemple de clients) ?	Non

26	Gestion des flux retour (reverse logistique) : O/N. Si oui, depuis quand (et si possible, exemples) ?	Oui Alloga gère depuis sa création les flux logistiques retours depuis la clientèle jusqu'à nos entrepôts. Cette gestion peut également s'accompagner d'opérations de destruction des produits.
27	Aide au sourcing ou aux achats : O/N. Si oui, depuis quand ?	Non
28	Prestations logistiques en Asie (freight forwarding, préparation de commandes) O/N ? Si oui, précisez SVP.	Oui
29	Certifications et labels	Oui
	ISO 9001 O/N ?	Oui
	ISO 14001 O/N ?	Non
	ISO 22000 O/N ?	Non
	ISO TS 16949 O/N ?	Non
	TAPA O/N ?	Oui (2 entrepôts TAPA B)
	MASE O/N ?	Non
	SQAS O/N ?	Non
	ILO-OSH O/N ?	Non
	OHSAS 18001 O/N ?	Oui (groupe WBA)
	Qualicert O/N ?	Non
	EuraCRP O/N ?	Non
	Certipharm O/N ?	Non
IFS Logistique O/N ?	Non	
Agrément dépositaire pharmaceutique O/N ?	Oui	
Signataire de la charte CO2 de l'Ademe O/N ?	Non	
29bis	Autres certifications : précisez	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Statut de dépositaire pharmaceutique (pour les médicaments humains et vétérinaires)</li> <li>- Certificats BPD et BPF</li> <li>- Statut d'exploitant pharmaceutique</li> <li>- Statut de fabricant pour les activités de conditionnement secondaire</li> <li>- Certification OEA</li> <li>- ISAE3402 (SOX)</li> </ul>
30	Prévoyez-vous de recruter des collaborateurs ? (O/N) Si oui, combien d'ici décembre 2018 ? Quel profil ?	Oui
31	Quelles principales évolutions proposez-vous en 2018 ? (lancement de nouvelles prestations, d'offres, ouverture d'entrepôts développement à l'international, partenariats, etc.)	<p>Alloga renforce son positionnement en tant que <b>partenaire privilégié au service de l'excellence et de l'innovation pour la santé</b> en développant de nouveaux services à forte valeur ajoutée tout au long de la chaîne de valeur de la distribution.</p> <p>Pour 2018, cela se matérialise notamment par :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Le renforcement de l'offre de services liée aux activités d'import/export (statut d'OEA, entrepôt sous douane...)</li> <li>- Le déploiement de nouvelles solutions de transport en température dirigée (15/25 °C)</li> <li>- Le développement de nouvelles solutions pour répondre aux besoins croissants de distribution pour le e-commerce</li> <li>- Le développement de synergies avec le Groupe Alliance Healthcare France afin de gagner en excellence opérationnelle (mutualisation du transport pour les livraisons en pharmacie, proposition de services à valeur ajoutée pour améliorer l'expérience « client final »,...)</li> <li>- Le Re-design des entrepôts pour répondre aux enjeux liés à la sérialisation (gestion des articles soumis à la FMD)</li> </ul>

		<p>En parallèle et dans le but de proposer une chaîne de valeur logistique complète à ses clients, Alloga continue de renforcer les services à valeur ajoutée tels que l'exploitation d'AMM, la facturation et l'encaissement (Order to Cash), le service client, les opérations de copacking, reconditionnement et de retraitement des produits mais également la vente et le marketing direct en officine (via le réseau Skills in Healthcare).</p>
--	--	---